

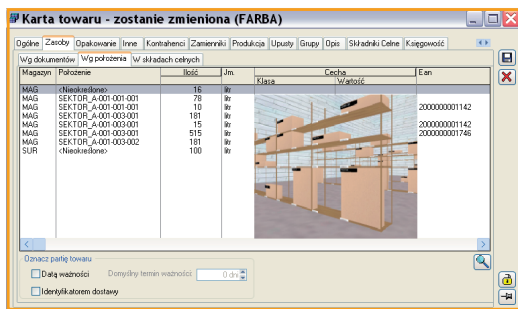
Profesjonalna sprzedaż

CDN XL gwarantuje **pełne wsparcie sprzedaży**. Obsługa klienta od zapytania ofertowego do faktury, elastyczne zarządzanie relacjami z kontrahentem, szybka ocena efektywności prowadzonych działań sprzedażowych – to tylko niektóre możliwości systemu w tym obszarze. Inne:

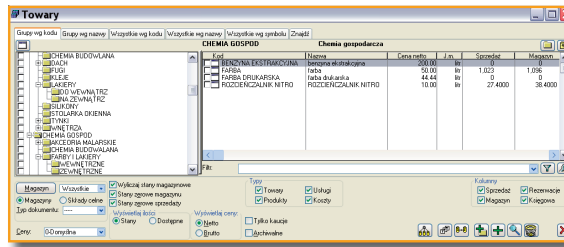
- Sprawne zarządzanie cenami i polityką rabatową
- Obsługa procesu sprzedaży z wykorzystaniem różnorodnych scenariuszy biznesowych
- Łatwa kontrola stanu należności.

Wsparcie podejmowania decyzji

Całościowy pogląd na sytuację przedsiębiorstwa daje funkcjonalność Business Intelligence. Informacje na temat wyników firmy są przekazywane w formie map, tabel, czy wykresów. Mechanizm subskrypcji i alertów tworzy system wczesnego ostrzegania – aby szybko reagować na niepokojące zjawiska w przedsiębiorstwie.



Rys. 2 Użytkownik systemu zawsze pod ręką posiada informacje nt. historii towaru, aktualnych stanów magazynowych czy też dokonanych rezerwacji. Wizualizacja magazynu pozwoli na szybką ocenę zapewnienia poszczególnych miejsc składowania.



Rys. 3 Elastyczne możliwości w zakresie definiowania grup i podgrup towarowych powodują, że użytkownik kategoryzuje poszczególne indeksy wg własnych potrzeb. Dany towar może przynależać do dowolnej ilości grup, dzięki czemu raportowanie może być naprawdę bardzo przekrojowe i dokładne.

Wybrane referencje:

- Arkop Sp. z o.o.
- Bielenda Sp. z o.o.
- Chemia Lublin S.A.
- Chemitech Sp. z o.o.
- Dermika Sp. z o.o.
- Green Company Sp. z o.o.
- Petro-Oil Sp. z o.o.
- Yves Rocher Sp. z o.o.

Korzyści z wdrożenia CDN XL w branży chemicznej

- Możliwość bieżącej kalkulacji wytworzenia produktu finalnego
- Efektywna kontrola kosztów działalności
- Optymalne wykorzystanie bazy maszynowej
- Oszczędność czasu, lepsza wydajność pracy
- Lepsze sterowanie procesem zakupów (uniknięcie zatorów w magazynie)
- Prosty i szybki dostęp do danych oraz poprawa ich bezpieczeństwa
- Możliwość wykorzystywania różnorodnych jednostek miary
- Obsługa kontroli terminu ważności produktów
- Wgląd w kontrolę procesów zachodzących w oddziałach
- Odzwierciedlenie w systemie całego procesu logistycznego
- Pełna i szybka obsługa procesów księgowych
- Zaawansowane analizy sprzedaży pozwalające na optymalizację portfela produktów i koncentrację na klientach kluczowych.

Opinia Klienta

„Dynamiczny rozwój skłonił Firmę do poszukiwań systemu ułatwiającego sprawne i efektywne zarządzanie przedsiębiorstwem. Dzięki najlepszej relacji korzyści do kosztów wybraliśmy dający wiele możliwości zintegrowany system CDN XL. Duże znaczenie miał fakt, że system jest wciąż rozwijany. Uważam, że dokonaliśmy trafnej decyzji wybierając polskie oprogramowanie CDN XL, które jest bardzo dobrze dostosowane do naszych realiów.”

Wojciech Mizikowski
Dyrektor Administracyjny DERMIKA Sp. z o.o.

COMARCH
SYSTEMY INFORMATYCZNE

Comarch SA
Al. Jana Pawła II 41 g
31-864 Krakow
Polska
Tel: +48 12 681 43 00 wew. 1
fax: +48 12 687 71 00
e-mail: info.cdn@comarch.pl

www.cdn.comarch.pl

www.comarch.com www.comarch.pl www.comarch.de www.comarch.ru

Spółka Comarch Spółka Akcyjna z siedzibą w Krakowie, Aleja Jana Pawła II 39A, zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Sądowym, prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla Krakowa – Śródmieścia w Krakowie XI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 000057567. Wysokość kapitału zakładowego Spółki wynosi 7 960 596,00 zł. Kapitał zakładowy został wpłacony w całości NIP: 677-00-65-406

Copyright © Comarch 2009. Wszystkie prawa zastrzeżone.

PL-2009.01